



Die Provendör GmbH ist ein junges und dynamisches Unternehmen, das seinen Kunden innovative und preiswerte Produkte liefert.

Dazu verfügen wir über eigene Fertigungskapazitäten auf hochmodernen Produktionsmaschinen sowie ein leistungsfähiges Lieferantennetzwerk.

Wir bieten verschiedenen Kundengruppen mit unseren Marken [single-sourcing.de](http://single-sourcing.de), [heatmeup.de](http://heatmeup.de) und [kunststoffkisten24.de](http://kunststoffkisten24.de) ein breites Spektrum an Produkten und Dienstleistungen zu global wettbewerbsfähigen Preisen. Provendör konzentriert sich darauf, in einer offenen und attraktiven Unternehmenskultur ein rentables Wachstum zu erreichen.

Vor diesem Hintergrund erwarten Sie spannende Herausforderungen.

In einer kreativen, dynamischen und kollegialen Arbeitsatmosphäre bieten wir Ihnen Freiräume, um Ihre persönlichen Leistungen zu entfalten. Mit intensiver Weiterbildung stärken wir Ihre Qualifikationen. Wenn Sie Teamwork und einen kooperativen Führungsstil in einem jungen Team schätzen, passen Sie zu Provendör. Folgende Stelle möchten wir an unserem Standort Bad Reichenhall zum nächstmöglichen Termin besetzen:

## > (Junior) Vertriebsmitarbeiter Neukunden (m/w/d)

Innerhalb einer klar definierten Unternehmensstrategie und gemeinsam vereinbarten Zielen erfüllen Sie folgende Aufgaben:

- Durchführen von Markt- und Wettbewerbsanalysen und Erarbeitung von Maßnahmen zur Marktdurchdringung für verschiedene Produktsegmente
- Entwicklung und Vermarktung kundenindividueller Konzepte
- Identifikation und Akquisition von Zielkunden aus verschiedenen Branchen wie bspw. Maschinenbau, Medizintechnik, Automotive, Konsumgüterindustrie etc.
- Operative Abwicklung und Umsetzung der definierten Vertriebsaktionen
- Aktive Neukundengewinnung und Ausbau der bestehenden Kundenbeziehungen
- Ausarbeitung von Angeboten und Führen von Vertragsverhandlungen
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Vertriebsteam, dem Einkauf und dem Bereich Marketing
- Teilnahme an und Besuch von Fachmessen
- Telekommunikation und Korrespondenz mit Kunden
- Auftragsabwicklung
- Terminverfolgung
- Büroorganisation
- Führen des Berichtswesens

Zur erfolgreichen Umsetzung Ihrer Aufgaben haben Sie idealerweise folgendes Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, sowie Ausbildung im technischen Bereich, alternativ mehrjährige Erfahrung in diesen Bereichen
- Begeisterung für den Vertrieb und erste Erfahrungen im Bereich Vertrieb
- Flexibilität und unternehmerisches Gespür
- Hohe Organisationsfähigkeit
- Eigenständigkeit
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Programmen und Internet
- Teamfähigkeit, Kommunikationsfreude sowie hohe Eigenmotivation und Selbstständigkeit



Eigeninitiative, interkulturelle Kompetenz, Flexibilität und persönliches Engagement bringen Sie als Ihre Stärken mit in unser Unternehmen ein. Eine effektive Einarbeitung sowie laufende Aus- und Weiterbildungsmaßnahmen schaffen die Grundlage für Ihre anspruchsvolle Tätigkeit innerhalb der Provendör GmbH.

Wir bieten eine langfristige berufliche Perspektive und Entwicklungsmöglichkeiten in einem dynamisch wachsenden, erfolgreichen Unternehmen. Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung an unsere Personalabteilung.

Provendör GmbH  
Geschäftsstelle  
Wittelsbacherstr. 18  
D-83435 Bad Reichenhall  
Phone: +49 (0) 8651 97488-0  
Fax: +49 (0) 8651 97488-10  
[bewerbung@provendör.de](mailto:bewerbung@provendör.de)  
[www.provendör.de](http://www.provendör.de)